

Bennex er en profesjonell aktør innen subsea kontroll- og styrings-systemer, med 30 års bransjeerfaring. Kompetanseområder er blant annet; tetningsteknologi, undervannsdistribusjon, umbilical termineringer og seismikk systemer - med kjernekompetanse innen elektrisk, hydraulisk og fiberoptisk teknologi.

Bennex er en del av STG med over 480 ansatte. Bennex har avdelinger i Bergen, Kongsberg, Aberdeen, Forres og Houston.

# BENNEX

Part of STG

## Vi søker Technical Sales Engineer Kongsberg

Bennex Group opererer i et spennende marked med kjernevirksomhet innen subsea markedet. For å kunne møte morgendagens utfordringer trenger vi å styrke vårt salgsteam som primært arbeider med salg av distribusjons-systemer.

Vi søker deg som har relevant erfaring med et etablert nettverk innenfor subsea området. Du har salgserfaring og teknisk relevant bakgrunn.

Du vil arbeide i team med salgspersonell primært i Kongsberg men også støtte og samarbeide med øvrig salgspersonell i konsernet. (Bergen, Houston og Aberdeen). Du må ha en effektiv, konsis og forretningsmessig kommunikasjon med eksisterende og nye kunder.

Bennex søker en person som er proaktiv og på denne måten øke salget til kunder, gjennom tilbudsoppfølging og kundebesøk.

### Ansvarsområder:

Utvikle kunderelasjoner gjennom:

- effektiv og forretningsmessig kontakt med kundene
- identifisere og viderefordre kundenes behov internt i Bennex AS
- utarbeidelse av tilbud i henhold til bedriftens prosedyrer
- markedsføre Bennex opp mot kundene
- bistå i forhandlinger med kunden
- strategisk kartlegge fremtidige prosjekter
- skape et marked for utvalgte produkter
- fremme et tett samarbeidet mellom salg og intern engineering

### Forventninger til stillingsinnehaver:

Vi forventer en ambisiøs, initiativrik, målrettet og kundeorientert person med evne til å jobbe selvstendig og i team, være strukturert, har gode kommunikasjonssevner, har gode sosiale evner, økonomisk forståelse, fleksibel med hensyn til oppgaver og arbeidstid.

### Generelle kvalifikasjonskrav:

- teknisk utdanning på høyskole-/universitetsnivå (Bachelor)
- lang relevant erfaring kan erstatte krav til formell utdanning
- utmerkede samarbeidsevner
- må beherske engelsk skriftlig og muntlig (teknisk engelsk)
- må disponere bil og ha gyldig førerkort

### Vi tilbyr:

- et godt og kreativt arbeidsmiljø
- en ekspansiv bedrift i kontinuerlig utvikling

Ønsker du ytterligere informasjon kontakt

Sales Manager Erik.Stensrud@bennex.no  
Tlf: 32 28 43 11, mobil: 481 88 082 eller

Site Manager Geir.Otto.Amundsen@bennex.no  
Tlf: 32 28 76 77, mobil: 90 60 05 59

### Søknadsfrist:

Søknad sendes til HR Manager Knut.Kjeilen@bennex.no, innen 26.03.2010.